

Wenger- Wiethüchter Vermessungstechnik GmbH | Göschwitzer Straße 36 | 07745 Jena

Jobbeschreibung

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für die Region Thüringen/Sachsen-Anhalt bei der WWVT GmbH/Jena

Jena, den 26. August 2024

Wir suchen zum 01.01.2025

zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Jena **einen Außendienstmitarbeiter (m/w/d)** für die Bereiche der klassischen Vermessung und dem Bau. Wir vertreiben hauptsächlich Vermessungslösungen unseres Partners Leica Geosystems (Tachymeter, GNSS, Nivelliere, Laserscanning, Bodenradar, Software uvm.) und bieten darüberhinaus produktnahe Serviceleistungen (Reparatur, Wartung, Vermietung) an.

Die Wenger- Wiethüchter Vermessungstechnik GmbH (kurz: WWVT GmbH) kann auf über 30 Jahre Erfahrung in den Marktsegmenten Allg. Vermessung, Hoch- und Tiefbau, Land- und Forstwirtschaft, Energie und Versorgung uvm. zurückblicken. Die derzeit 11 qualifizierten Mitarbeiter sind hauptsächlich im Verkauf und der Servicewerkstatt in Jena beschäftigt.

Bei dieser Stellenbesetzung wird der bisherige Kundenstamm des früheren Inhabers der WWVT GmbH an seinen Nachfolger in der Vertriebsregion übergeben. In einer definierten Übergangszeit wird eine gründliche Einarbeitung gewährleistet.

Die Kundenbeziehungen und der Umsatz sollen gemeinsam erfolgreich entwickelt und aufgebaut werden – mit Sitz in unserem Büro in Jena oder vom Homeoffice aus (welches idealerweise innerhalb der Vertriebsregion liegt).

Zu den Aufgaben gehören:

- Identifizierung und Anbahnung von Geschäftsbeziehungen in den relevanten Zielgruppen (ÖbVI, Ingenieurbüros, Kommunen, EVU, Bau)
- Akquise von Neukunden und Bestandskunden in der Vertriebsregion
- Durchführung von eigenständigen Produktvorstellungen bei den Kunden
- Übernahme der Vor- und Nachbearbeitung von Angebotsverhandlungen bis hin zur Auftragsbearbeitung
- Übernahme der technischen und kaufmännischen Klärung von Kundenanfragen und entsprechende Dokumentation
- Präsenz auf Messen und Veranstaltungen (in Ausnahmefällen auch außerhalb des Vertriebsgebietes)

Profil des Bewerbers:

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im Bereich Vermessung, Geodäsie, Geographie oder vergleichbar
- Alternativ kaufmännische/technische Ausbildung in Kombination mit entsprechender Vertriebs Erfahrung
- Begeisterung und Affinität für den lösungsorientierten Vertrieb von vermessungstechnischen Produkten und Dienstleistungen
- Erfahrungen im praktischen Einsatz von Vermessungsinstrumenten wären wünschenswert
- Überzeugendes Auftreten, Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, Kundenorientierung und ein hohes Maß an Eigenständigkeit
- Regionale Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet
- Gültiger Führerschein Klasse B

Wir bieten:

- Eine freundliche und offene Atmosphäre in einem kleinen, aber hochmotivierten Team
- Ein sicheres und unbefristetes Anstellungsverhältnis
- Eine fundierte Einarbeitung und laufende Trainings
- Eine flexible Gestaltung des Arbeitsortes durch Vor-Ort Termine, Homeoffice und Büro
- Eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Einen Firmenwagen zur Privatnutzung, Laptop und Handy der neuesten Generation
- uvm.

Die innovativen Lösungen unseres Partners Leica Geosystems werden überall dort eingesetzt, wo es um das Erfassen, Analysieren und Präsentieren von 3D- Informationen geht. Seit mehr als 200 Jahren revolutioniert Leica Geosystems die Welt der Vermessung. Fachleute aus unterschiedlichsten Branchen vertrauen den innovativen Leica Premiumprodukten aufgrund der hohen Qualität, der Zuverlässigkeit und der Professionalität. Unsere gemeinsamen Kunden können durch die langjährige Partnerschaft auf dem Weg in eine nachhaltige und effiziente Zukunft bestmöglich unterstützt werden.

Wenn Sie Interesse an dieser herausfordernden und abwechslungsreichen Position haben, so freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Verfügbarkeit an sonja.reiser@wenger-vermessungstechnik.de